



Das **Märkische Werk** ist Weltmarktführer in der Entwicklung und Herstellung von Komponenten und Zylinderkopfsystemen für Industriemotoren, die in Schiffen, Lokomotiven, Kraftwerken, Baumaschinen, Öl-/Gasanlagen, sowie in High Performance Rennsport-Applikationen eingesetzt werden. Als weltweit agierendes Familienunternehmen mit Tochterfirmen in den USA, China, und Japan beliefern wir nahezu sämtliche Großmotorenhersteller und können auf eine über 160-jährige Tradition mit stetigen Innovationen zurückblicken. Mit unserer Arbeit leisten wir einen wesentlichen Beitrag für eine CO₂-neutrale und damit klimafreundliche Zukunft von Hochleistungsmotoren. Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir an unserem **Hauptsitz in Halver** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technischen Vertriebler (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Kaufmännische Betreuung technisch anspruchsvoller Bestandskunden im Maschinenbau, sowie Akquise von Neugeschäft im In- und Ausland
- Aufbau und Erhalt starker und langfristiger Kundenbeziehungen mit technischem Verständnis und vertrieblicher Überzeugungskraft
- Initiierung, Koordination und Durchführung von Kundenprojekten in Zusammenarbeit mit unserer zentralen F&E-Abteilung
- Enger Austausch mit der Arbeitsvorbereitung, Produktionsplanung und Fertigung zur Klärung von Qualitäts- und Lieferanforderungen sowie von administrativen Belangen unserer Kunden
- Gestaltung von Verkaufsverhandlungen, Realisation von Vertragsabschlüssen und Umsetzen von Vertriebsstrategien
- Überwachung der Produkt-Rentabilität

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium, gerne Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du besitzt Erfahrung im Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte und hast Freude am Kundenkontakt
- Du hast ein ausgeprägtes technisches Verständnis, Kenntnisse in der Metallbearbeitung wären dabei wünschenswert
- Du besitzt gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten gegenüber unterschiedlichen Zielgruppen
- Du verfügst über sehr gute Englischkenntnisse

Deine Perspektive

- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit großem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein offenes Miteinander
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- Ein Umfeld, in dem Menschlichkeit, Freude und Zusammenhalt genauso zählen wie Qualität und Präzision
- Arbeiten in einem modernen Umfeld mit Raum für gute Ideen – dazu gibt's 30 Tage Urlaub, leckeres Mittagessen für nur 2,00€, Bike-Leasing, betriebliche Altersvorsorge und die Möglichkeit auf Homeoffice

Klingt spannend? Dann schick uns Deine Bewerbung (PDF) mit Eintrittstermin und Entgeltvorstellung an **personal@mwh.de**. Wir freuen uns auf Dich! Mehr über uns auf www.mwh.de.



MÄRKISCHES WERK
The Next Level of Performance.®