



Das **Märkische Werk** ist Weltmarktführer in der Entwicklung und Herstellung von Komponenten und Zylinderkopfsystemen für Industriemotoren, welche in Schiffen, Lokomotiven, Kraftstationen, Baumaschinen, Öl-/Gasanlagen, sowie in High Performance Rennsport-Applikationen eingesetzt werden. Als weltweit agierendes Familienunternehmen mit Tochterfirmen in den USA, China, Japan und Singapur beliefern wir nahezu sämtliche Großmotorenhersteller und können auf eine über 160-jährige Tradition mit stetigen Innovationen zurückblicken. Im Motorsport sind unsere Komponenten in den Königsklassen der Rennserien am Start. Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir an unserem **Hauptsitz in Halver** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technischen Verkäufer (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Aktive kaufmännische und technische Betreuung bestehender internationaler Kundenbeziehungen, sowie Neukundenakquise in Europa
- Initiierung, Koordination und Durchführung von Kundenprojekten in Zusammenarbeit mit der zentralen F&E-Abteilung
- Enge Zusammenarbeit mit der Arbeitsvorbereitung, der Produktionsplanung und der Fertigung um technische, Qualitäts- und Lieferanforderungen unserer Kunden zu erfüllen
- Kompetente Beratung und sichere Präsentation von kundenspezifischen Lösungen
- Überwachung der Produkt-Rentabilität
- Gestaltung von Verkaufsverhandlungen und Realisation von Vertragsabschlüssen
- Selbständige Bearbeitung und Bereisung des Verkaufsgebietes

Dein Profil:

- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium/Ausbildung gerne mit Schwerpunkt Maschinenbau
- Du besitzt Erfahrung im Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte
- Du hast ein ausgeprägtes technisches Verständnis
- Du besitzt sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten gegenüber unterschiedlichen Zielgruppen
- Freude im Umgang mit internationalen Kunden und Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Deine Perspektive:

- Werteorientierte Arbeitskultur – Wir sind bodenständig, wertschätzend und innovativ
- Attraktive Vertragsbedingungen – Ein unbefristeter Arbeitsvertrag und eine leistungsgerechte Vergütung
- Persönliche Weiterentwicklung – Individuelle Einarbeitung, Weiterentwicklungsmöglichkeiten und Karriereperspektiven für eine langfristige Zusammenarbeit
- Extras – 30 Tage Urlaub, Zuschuss zum Mittagessen, betriebliche Altersvorsorge, Bike-Leasing
- Gelebte Nachhaltigkeit - Verantwortungsvoller Umgang mit Ressourcen und Entwicklung nachhaltiger Lösungen für Verbrennungsmotoren (wasserstoffbasierte Treibstoffe)

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung gerne per Email an Märkisches Werk GmbH, z.Hd. Frau Kerstin Willers, personal@mwh.de (Dateien bitte ausschließlich im pdf-Format) oder per Post an Haus Heide 21, 58553 Halver.

Weitere Informationen über uns erhältst Du unter 02353/917-0 oder unter www.mwh.de.



MÄRKISCHES WERK
Your Engine. Our Ingenuity.®